

# 「わかる! できる! つながる! まちだ経営塾」受講申込書

■ 受講対象：ステップアップを目指す経営者・幹部の皆様

■ 定員：各回とも20名（先着順で締め切り）

会場	8月・9月・10月	11月	12月
	町田市民ホール・会議室 東京都町田市森野2-2-36 https://www.m-shimin-hall.jp/	町田商工会議所・会議室 東京都町田市原町田3-3-22 https://www.machida-cci.or.jp/	(株)オンザウェイ様・会議室 東京都町田市原町田5-14-18 http://www.ontheway.co.jp/

■ FAX送付先：町田市経営診断協会（法人名：一般社団法人 多摩経営工房）セミナー事務局行き

**FAX 03-6385-7542 (受付専用FAX)**

■ 受講希望者

事業所名	TEL
	FAX
事業所住所 〒	
受講者氏名(ふりがな)	肩書
	メールアドレス

- ・受講者が複数名の場合は、お手数ですが申込ページ(裏表紙)をコピーして、1名ごとにお申し込みください。
- ・申込の際ご記入いただいた個人情報は、セミナーに関するご案内や受講者リストなど参加者資料作成の目的のみに使用し、他の目的には一切使用いたしません。

■ セミナーコース/個別回、受講料（ご希望のコースまたは個別回を☑してください。）

● 町田会場

全5回コース申込 1名 一括申込の受講料 町田商工会議所/町田青年会議所の会員：83,333円(税抜) 一般の方：100,000円(税抜)	個別回申込 1回あたり・1名の受講料 町田商工会議所/町田青年会議所の会員：20,000円(税抜) 一般の方：25,000円(税抜)
<input type="checkbox"/> 全5回コースを申し込みます	<input type="checkbox"/> ①8/22 <input type="checkbox"/> ②9/19 <input type="checkbox"/> ③10/17 <input type="checkbox"/> ④11/21 <input type="checkbox"/> ⑤12/19 を申し込みます。

- ・価格はすべて消費税別の価格です。
- ・受講料は、知ってナットク! セミナー(第1部)とゲストスピーカー講演(第2部)の費用です。
- ・参加者交流会(第3部)は無料です。ぜひご参加ください。

■ 通信欄

お問合せ、ご要望など
------------

■ 申込方法：①FAX：このページ(裏表紙)にご記入の上、1ページ全体をFAX送信してください。

②Webサイト申込：以下のアドレスから申し込んでください。

<http://www.mca-consul.gr.jp/application01>



お申し込み後、事務局からメールで合計金額と振込方法・振込先口座をお知らせします。

■ お支払い方法：メールにてご案内する合計金額をセミナー開催日の3日前までに銀行振り込みにてお支払いください。振込手数料は振込人にてご負担をお願いします。

■ 振込先：三菱UFJ銀行 調布支店 普通預金 口座番号：0567304 口座名義：一般社団法人 多摩経営工房

■ お問合せ先：Mail：yoyaku@mca-consul.gr.jp  
FAX：03-6385-7542 (受付専用FAX)  
TEL：090-4467-1365 (内田)

主催：町田市経営診断協会（法人名：一般社団法人 多摩経営工房） 後援：町田商工会議所、一般社団法人 町田青年会議所

会社を お店を もっと元気に!

わかる! できる! つながる!

# まちだ経営塾

町田会場

8月開講!!  
受付中



経営革新の本命はコレだ!

2019年8月~12月 毎月1回開催(全5回)

主催：町田市経営診断協会（法人名：一般社団法人 多摩経営工房）  
後援：町田商工会議所、一般社団法人 町田青年会議所

# わかる!できる!つながる!

## まちだ経営塾

### 町田会場

2019年 8月~12月(全5回)

毎月第3木曜日(8月22日・第4木曜日) 16:00~20:30

ステップアップを目指す経営者・幹部の皆様へ

経営の悩み・課題

- SNSなど新しいITツールを集客に活用できていない
- 売上をもっと伸ばしたい・なぜ利益を出せないのか
- 販売先を増やしたい・財務体質を改善したい・融資を受けたい・商品を絞り込みたい
- サービスレベルを向上させたい、自社ブランドを確立したい
- 社員のモチベーションを向上させたい
- 5SやQCなどの改善活動が定着しない
- 何を改善すれば良いのかわからない



#### 受講者の声

- ・いろいろな戦略があることを学びました。
- ・ゲストスピーカーの方々はいつもパワフルで元気をもらいます。
- ・決算書の見方セミナーはよくありますが、売上を上げるための数字の勉強ができました。
- ・ワークによって具体的に体験して、お客様の購買行動をイメージしやすかったです。
- ・これからは女性目線の重要性を事業に加えていきます。
- ・各SNSの特徴が理解できました。集客サイトも活用してみたいと思います。
- ・銀行側の視点がわかって、勉強になりました。
- ・具体的なツールの紹介が参考になりました。

わかる!

#### 第1部: 知ってナットク! セミナー

経験豊富な講師陣による実践的なセミナーで、すぐにでき、効果が出るヒケツを伝授します

16:00~18:00

セミナースケジュール(全5回、毎月第3木曜日(8月22日・第4木曜日))

開催日	内容	講師
8/22(木)	★『集客・リピート・売上倍増!』 すぐできるLINE@・Instagram活用&営業力UPのヒケツ	杉山 淳 内田 哲夫
9/19(木)	★『利益のタネを探せ!』 儲かり力UPの事業別管理のヒケツ	中畑 慎博
10/17(木)	★『すぐできるモチベーションの向上!』 業績UPにつながる賃金制度のヒケツ	猿山 康継
11/21(木)	★『2019年4月開始の「事業性評価」で融資審査が変わる!?!』 元銀行マンが教える銀行対応のヒケツ	岩瀬 学
12/19(木)	★『片付かない職場の放置は命取り!』 売上向上とコスト削減直結の5S改善活動のヒケツ	濱谷 芳樹 和田 祥子

できる!

#### 第2部: ゲストスピーカー講演

卓越した経営者を毎月お招きします

18:00~19:00

<p>8月</p>  <p>社会福祉法人 合掌苑 理事長 森 一成</p> <p>「関わるすべての人を幸せにする」ことを使命として、高齢者施設や在宅サービス事業を展開しています。「介護経営イノベーション」の取組みにより、離職率7%、月平均残業7時間、長期休暇年2回取得を実現。第8回日本でいちばん大切にしたい会社大賞「実行委員会特別賞」を受賞。</p>	<p>9月</p>  <p>有限会社 酒舗まさるや 代表取締役社長 園部 将</p> <p>1967年創業、50年以上地域に密着し、地域を代表するお店として展開。全国の1000種類を超える地酒と本格焼酎の販売が特徴です。2016年に先代(父)から事業承継し、新たな酒屋のスタイルとして「大人の遊園地」を作り出しました。さらに100年企業の礎を作り、次世代に繋げる酒屋を目指しています。</p>	<p>10月</p>  <p>株式会社 モビリティワークス 代表取締役 西 利也</p> <p>2016年システム開発の会社を創業。町田新産業創造センターに本社を、高田馬場に開発拠点をおいています。「エンジニアが主役の会社」として順調に業容を拡大。2019年電動自動車関連の新規事業を行う(株)モビリティワークスを設立し、公道走行可能な電動カートを用いた事業を企画運営中。</p>	<p>11月</p>  <p>株式会社 ブリッジ 代表取締役 川村 真也</p> <p>ゲームメーカー勤務を経て株式会社ブリッジを設立、代表取締役に就任。主に家庭用ゲームソフト、スマートフォンアプリの企画・開発を手掛け、これまでに100タイトル以上のゲームを世に送り出しました。現在では地域に根差した事業にも取り組み、町田の地域情報メディアサイトの運営も行なっています。</p>	<p>12月</p>  <p>株式会社 オンザウェイ 代表取締役 野中 元樹</p> <p>創業まもなく携帯電話に押され、トラック輸送の無線機販売が前途多難に。新規事業を模索して悪戦苦闘の末、97年ついに経営危機を迎え、社員が次々と退職。この時「無線機という原点にかえる」ことを決断。マイナスからの再出発を支えたのは社員が主役の社風でした。「共に育つ」を経営理念に掲げて歩んだ、28年の軌跡の講演です。</p>
---	---	---	--	--

つながる!

#### 第3部: 参加者交流会(任意参加、無料)

ゲストスピーカー、講師陣と受講者の交流で、志の共有や同じ悩みの相談ができます

19:00~20:30



#### まちだ経営塾・講師陣



町田市経営診断協会は、経営士、中小企業診断士、税理士、行政書士、社会保険労務士、MBA取得者など50名くらいで、様々な分野の専門家が参加するチームです。「地域企業のかかりつけ医」を目指し、経営の改善等にお役立ちしたいと考えています。

(塾長 猿山 康継)